

T+Cloud样板用户案例集

郑州胜鑫软件有限公司
河南省会计技能服务中心
销售热线：0371-55916982

2020年4月

食 品 生 鲜

南京樱桃鸭 构建企业私域流量池销售额提升25.8%



南京樱桃鸭业有限公司

南京樱桃鸭业有限公司是以生产和销售南京特产盐水鸭及鸭周边卤菜产品为主的工贸连锁企业。经过近20年的艰辛创业，樱桃鸭品牌在南京众人皆知。

管理诉求

- ◆ 实现线上、线下会员统一管理与精准营销；
- ◆ 前台接单，后厨同步处理订单；
- ◆ 通过经营数据分析，调整门店产品布局；
- ◆ 提供经销商接单准确性、迅速处理经销商订单。

重点应用：T+Cloud新零售、订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 新零售应用，通过人脸识别，对到店客流进行日流量、年龄、性别分析后，对会员进行热销品推荐，做精准营销，线上线下整体销售额提升25.8%
- ✓ 前台收银打印客户订单的同时，后厨同时接收订单及时备餐，缩短顾客取餐时间，将传单错误率降为0
- ✓ 应用T+电商通，网店一年销售额800万左右；同时应用订货商城方便经销商自助订货，生意24小时不打烊



董事长 张建文

“我们借助T+Cloud平台为客户打造全新的购物体验，获取更多私域流量。2019年在没有增开门店的情况下，销售额提高了25.8%！”



← 码上观看

金浩食品 财务业务一体化管理 降低运营成本



石家庄金浩食品贸易有限公司

起初只经营食用油，供货给超市、大型粮油店、批发商。经过5年的发展，一家商行已经无法满足公司业务的需求，2016年注册了石家庄金浩食品贸易有限公司，经营的品种就越来越多，除米面粮油外，还有预包装食品、散装食品等，代理商已经遍布石家庄十几个郊县。

管理诉求

- ◆ 食品行业通常需要精细化库存管理，以免出错或者串货现象及需要对商品流入和流出有严格的把控普。
- ◆ 对于企业的发展方向，老板更需要一些精确的数据来及时作出公司产品策略的调整及经营。

重点应用：T+Cloud移动下单、条形码管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 库存预警便于掌握库存，及时补货，保证所有订单有货可发
- ✓ 实时成本核算及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理
- ✓ 采购费用分摊减少与供货商对账时间，提高工作效率
- ✓ 手机随时下单，避免丢单、漏单现象，提高公司效益
- ✓ 分仓库打印单据，发货及时提高工作效率
- ✓ 效期管理避免商品过期导致资金浪费



总经理 崔红琰

“现在很多超市订货的时候都是发条形码，根据条形码订货，确实是省了不少劲。以前业务下订单，有一个内勤专门整理订单，还要核对，财务这边才从库里出销售单。现在省了一个人，业务直接在手机上下单，起码一年省两三万块钱，再就是我要的精细的财务上的东西，费用报表一下就能出来，以前财务需要手工去算，现在直接软件里导excel表格打出来就行。”



← 码上观看

侨光食品 维护客情关系 业绩增长30%



四川省侨光食品技术开发有限公司

公司成立于2000年，是一家集食品加工、应用技术、产品研发、添加剂贸易于一体的企业，18年产值过亿，19年可望再有30%的增长。凭借创始人郎总独到的客户管理理念，侨光从传统的贸易公司，发展到目前成功服务400多家客户的综合性企业。

管理诉求

- ◆ 对商品价格是需要做到严格把控的，避免出现乱改价格及低价销售的情况。
- ◆ 制好客单价、加速资金周转、保证企业利益最大化的同时，对客户订单做到及时发货、减少错单漏单，保证客户满意度。

重点应用：T+Cloud跑店管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 实时掌控业务员工作轨迹，合理规划客户拜访路线，助力销售业绩达成
- ✓ 搭建客户信用体系，超期账款由原来的30%降到10%，保证企业资金周转
- ✓ 价格管控有体系，借助移动审批管理，让运营负责人能对订单进行远程审批，再辅以最低售价管理，杜绝了低于成本价或公司规定价的情况。
- ✓ 通过移动应用，大大改善报单和发货时错单/漏单的情况发生，发货效率提升了30%



创始人 郎强

“没有运用软件之前，电话打卡式的报道，现在系统中看销售人员是否按照他的工作计划进行执行，某个阶段到某个点，到某家客户沟通什么样的内容。客单基本上平均每天在三十家以上，高的时候有六七十张订单，比以前电话短信沟通已经好多了，这个错误率降低很多。T+Cloud对发货率的提升，在以前基础上有20%到30%的增长，实际上对管理提升带来很大的帮助。”



← 码上观看

贵州锦亿达 高效协同，提高工作效率80%



贵州锦亿达贸易有限公司

公司成立于2011年，是一家集销售，配送，仓储，物流等于一身的休闲食品贸易企业。锦亿达的前身已有20年经营历史，在贵州广博又充满活力的土地上扎下深厚的根基。本公司产品畅销消费者市场，也与各家大型超市北京华联，星力百货，合力超市，宾隆超市等。自营销售企业，个体户等建立了长期稳定的合作关系。

管理诉求

- ◆ 财务数据规范管理，做到业务数据可以清楚追溯。
- ◆ 精确有效的数据分析，可以随时了解公司的运营情况。
- ◆ 提升工作效率，提高客户满意度。

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 客户自助下单，避免客户与接单员频繁沟通，降低了出错率
- ✓ 开启新的拓客方式，开放自主注册的功能当月新增客户355家
- ✓ 客户储值实现预付优惠政策，为企业增收



总经理 谢晓莲

“用了这个系统以后，我们实现了财务和业务一体化，让我们财务人员得到了很大的解放，报表能按时精准的出，这是最棒的一个。自从使用了订货商城，销售业绩噌噌往上提升，客户可以在订货商城里面自主下单，业务员有更多的时间给客户做维护，拓展新的客户，这是非常非常有效的，有很大的作用。T+Cloud让我们整个公司的运行走向更加精细化和正规化的管理。”



← 码上观看

忆家鲜 转型新零售 冻品率下降12%



湖南忆家鲜品牌管理有限公司

湖南忆家鲜品牌管理有限公司是一家集生产、配送、社区零售品牌店、线上商城于一体的企业。经过多年的打拼，忆家鲜打造的“可以当海鲜吃的五无低胆固醇猪肉”，获得中国产学研合作创新成果奖一等奖、湖南农业博览会产品金奖、国家科学技术进步奖二等奖等奖项。

管理诉求

- ◆ 精准掌握产品购买频率及复购率，做到随时发现问题，及时调整应该产品策略。
- ◆ 了解客户的需求及喜好，针对性的进行新品货喜好推荐。
- ◆ 站在管理角度上，对于门店库存的管理要求精细合理化，让门店库存效率最大流通。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化、微信营销

T+Cloud应用实践

线上借助微信营销

- ✓ 提升企业获客率及客户复购率
- ✓ 利用微分销降低企业地推成本

线下借助T+Cloud

- ✓ 冻品率下降12%，冻品占比降低2%
- ✓ 及时精准和门店进行对账交款，不受地域限制，外地门店经营情况实时掌握，资金状况一目了然
- ✓ 零售排行榜、客单统计分析指导销售策略的制定
- ✓ 会员报表跟踪会员消费、指导会员营销、分析会员流失原因。



总经理 谭国华

“现在用T+Cloud，我能了解我们的明星产品，从而调整我的配送计划，让门店库存效率最大流通，我们的冻品率也下降了12%。”



← 码上观看

阳贞商贸 高效协同，工作提效 80%以上



重庆阳贞商贸有限公司

公司自2014年6月16日成立，立足于做重庆面包之王，上产销售为一体。秉承快则活，变则存的法则。公司致力于“诚信合作，互惠共赢”的服务宗旨。服务于重庆各大连锁便利店系统，各大学校系统，以及部分特供渠道（如医院，政府部门等战约合作单位）。

管理诉求

- ◆ 对于业务员的考核和晋升，都是以数据为基础，并且需要公开、透明，如何利用工具在数据化运营下，让业务员绩效考核更清晰，员工收入与付出可量化，提升业绩的同时，用数据说话，让业务员心服口服。

重点应用：T+Cloud跑店管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 帮助经销商及时了解新品在铺货销售数据，及时掌握铺货率及铺货范围
- ✓ 制定合理的拜访路线，及拜访计划，保障商超销量；
- ✓ 外勤下单、内勤接单高效协同办公



总经理 邓先永

“用了跑店管理之后，达到我们对客户开发以及定期回访的一个要求。我们最低目标两年之内能达到1万家客户，这个再用人工几乎不可能。所以我们想到用跑店管理，极大的提升了企业办事效率，也非常精准的为企业节约了一些人力成本和物力成本。如果用数字表示，至少可以提高到80%以上的效率。”



← 码上观看

和善园 订单处理效率提升400%!



南京和善园餐饮管理有限公司

南京和善园餐饮管理有限公司创建于2011年，为南京深受欢迎的专业早餐连锁品牌之一。拥有全封闭无尘馅料加工中心和物流配送中心，为千余家连锁门店进行蔬菜、肉类等馅料的配送。

管理诉求

- ◆ 加盟店通过电话向总部订货，由于方言等原因常导致订单接单信息出错
- ◆ 内勤接单后再将订单信息传递到工厂，严重影响食材的物流配送时效

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 内勤3人、1个小时完成500多家加盟门店订单的接单工作，整体提效400%
- ✓ 订单响应速度加快，每天配送时间提前3小时
- ✓ 企业业务运营高效、加盟店拓展迅猛



财务总监 吴新强

“我们的目标是快速、准确接单，缩短配送时间以提升食材的新鲜度和经销商满意度，把我们的加盟店扩张到更多省市，这都要靠T+Cloud来帮忙!”



← 码上观看

烟台优纳 人工成本降低40%



烟台优纳食品有限公司

烟台优纳食品有限公司成立于2009年4月份，坐落于烟台高新区海兴路38号，是烟台市菜篮子工程的定点企业。

管理诉求

- ◆ 日单量大，经常出现丢单、漏单或者漏货的情况，、；
- ◆ 顾客下单遗漏时，未及时响应发货，严重影响客户满意度；
- ◆ 作为食品行业，食品安全是企业最关注的问题之一。

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 经销商自助下单，查商品、查价格、查政策、查订单进展；
- ✓ 人工成本降低40%
- ✓ 订单随时跟踪减少大大降低出错率，杜绝丢单漏单现象。
- ✓ 随时精准掌握商品库存量，及时做出补货需求分析
- ✓ 启用保质期管理，每一批产品的原辅料到出厂都有可追溯的。保证食品安全。



副总经理 王文萍

“客户通过手机直接下单，我们根据订单配货，这块非常方便，大大减少我们人力物力，也减少了丢单漏单的情况。使用订货商城之后，下单第一时间保障，没有及时发现的订单，客户也可以通过商城的信息及时提醒我们的，这对我们是非常便捷的。首先减少了工作、时间浪费，提高了工作效率，至少提高40%。”



← 码上观看

家居建材

金盾顶美 搭建经销商平台管理企业，工作提效50%



北京金盾顶美家居有限公司

2010年前，夫妻二人从一辆平板车为客户送货做五金生意开始，到2010年转做建材吊顶行业，并于2015年创立自己的品牌“金盾顶美”，是北京金盾顶美家居有限公司经营的集成吊顶品牌，金盾顶美专注家居吊顶及配套产品的设计、研发、制造与销售服务，致力于为消费者提供更专业的吊顶解决方案。

管理诉求

- ◆ 提高经销商订单的处理效率。
- ◆ 对不同经销商的价格做合理管控。
- ◆ 对经销商的往来款进行强化管理，加强款项回收

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 内勤接单员由原来的5人，减少到目前的3人，工作提效50%
- ✓ 订单发货时间由原来的5天缩短到当天发货
- ✓ 物料领用有序，盘亏金额从原来的4、5万，降到目前的1万，下降80%
- ✓ 经销商在订货平台随时查订单物流、应付款对账信息，满意度大幅提升
- ✓ 财务按照项目进行公司费用管理，运补、装修补助清晰明确
- ✓ 总帐、明细帐、余额表、凭证联查，对业务实现溯源管理



副总经理 刘玉平

“订货商城优势是比较大的。我们客服部由原来5个人缩减到3个人，人力成本大概降低了一半。整个备货流畅度，当天下达到库房，当天能发走，整个发货效率也提高了，缩短了一倍。原来一个人处理单据就是三五十单，现在一个人处理100到150单没有问题。”



← 码上观看

亿豪家居 财务、业务、仓管一体化管理，工作提效30%



郑州亿豪家居日用品有限公司

郑州亿豪家居日用品有限公司创始于1998年，经过20年的发展，目前亿豪已成为华中地区最大的家居用品运营商之一。公司主要经营塑料百货、不锈钢厨具还有，竹木，包括一次性用品系列，主要是商超配送，也加零售。

管理诉求

- ◆ 商品品类多、订单量大，相同商品频繁拣货，常因商品相似而拣错货；由于错拣被退回来的商品，还需要逐一按单核对，造成仓管人员工作繁重，同时还给造成客户满意度低并给公司造成直接的经济损失。

重点应用：T+Cloud移动仓管（PDA）、条形码管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 应用移动仓管PDA，快速、准确拣货验货，保证商品的及时配送；及时响应、迅速处理客户退货，工作提效30%
- ✓ 搭建客户信用体系，应收帐款降低20%
- ✓ 利用条形码管理，批量导入订单，准确性100%，录单效率提升2倍



仓管 颜家慧

“以前我们拣货、验货都是用人工识别，会有错、漏。应用T+Cloud移动仓管，用PDA扫了以后，数据就直接到系统的后台，内勤可以直接看到退货单，直接对接就可以了，提高效率30%。”



← 码上观看

冠特家居 扁平化管理，提效降本



郑州亿豪家居日用品有限公司

郑州亿豪家居日用品有限公司创始于1998年，经过20年的发展，目前亿豪已成为华中地区最大的家居用品运营商之一。公司主要经营塑料百货、不锈钢厨具还有，竹木，包括一次性用品系列，主要是商超配送，也加零售。

管理诉求

- ◆ 异地办公，财务人员和管理者不能随时掌控企业经营状态、无法全面防范企业财务风险
- ◆ 老板经常出差，不能及时关注员工的周报表、月报表，对员工的工作成效和工作计划
- ◆ 效率低下，无法实现对经销商的扁平化管理

重点应用：T+Cloud跑店管理 移动端

T+Cloud应用实践

- ✓ 手机实时查看工厂和店面的资金日报、销售状况、库存，老板和财务人员的工作效率至少提高50%
- ✓ 老板用工作圈随时移动关注员工动态，及时管控有效防范员工工作方向的偏差，切实做到实时、有效地管理
- ✓ 针对全国各地的加盟商建立了沟通用的经销商圈子，通过工作圈把公司最新产品信息、营销政策等以公告的形式直接发布给加盟商，减少了各环节的沟通时间和沟通成本



总经理 王军太

“过去的管理是一层一层，T+让我们实现了扁平化的管理。手机可以了解财务的现金流，看周报表月报表。提升了管理效率，降低了20%运营成本！”



← 码上观看

家 电 批 发

腾讯电器 搭建经销商订货平台 助力企业业务拓张



菏泽腾讯电器有限公司

菏泽知名的家电理货平台，主要代理美的、海尔、创维等十几个家电品牌的产品。从成立之初的几家经销商，发展到15年的150家经销商，再到目前拥有1500多家经销商，12家直营店，产品涵盖中央空调、新风系统等各种家电。

管理诉求

- ◆ 随着企业业务发展，下级经销商及企业所代理的商品品类都呈倍速增长。经销商通过电话、微信等传统方式向企业要货下单，经常出现错、漏单现象，使得企业不能很好地监控货源，不能迅速向上游厂商做出准确的要货计划，从而影响企业进一步发展扩张。

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 经销商自助下单，查商品、查价格、查政策、查订单进展，企业订单处理效率提升80%，企业人力成本下降65%！
- ✓ 依据呆滞存货分析表，对呆滞品做促销、返厂等处理，进一步降低库存积压
- ✓ 全面的数据分析，对业务员进行业绩绩效考核



内勤 崔伟

“之前是业务员去跑市场，客户（经销商）需要开单子，就是手工的一个本在上面写，我在电脑上下单子。现在就是有手机端，让客户从后台直接下单，业务员通过T+Cloud审核价格和备注写上，这边在T+Cloud后台订货商城上审核单据。价格、货、库存都有，还有收款。（工作效率）提升了80%，很方便的。”



← 码上观看

沈阳天鸿瑞 各部门独立核算 实现精准管理



沈阳天鸿瑞空调设备有限公司

一家以家电品牌运营、中央空调工程设计施工、智能家居集成与开发的综合性企业。主要代理美的品牌，是为数不多的省内美的全产品线一级代理商。除美的外，还是小米的生态链企业。从父辈创业打天下，到第二代经营者守业、拓业，一路走来，天鸿瑞销售规模呈现几何式增长，目前年销售规模在4亿左右，下级经销商数量近千。

管理诉求

- ◆ 各事业部集中管理但是独立账目，需要有库存、应收、资金、品类等各个层面的报表，总体利润核算难。
- ◆ 商品品种较多，需要合理的库存管理来增加资金的滚动效率
- ◆ 天鸿瑞在辽宁下辖的二级经销商有近200家，要求加快资金回收，减少坏账风险。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ **各业务部门独立核算 实现部门精准管理**：财务报表、业务报表按部门查询、汇总，分品类看利润
- ✓ **保证合理库存 增加资金滚动效率 实现最大化盈利**：不同的商品设置不同的库龄，第一时间处理呆滞品，
- ✓ **工作圈手机下单 提升接单准确率 降低人力成本**：导购员用手机查询实时库存后直接下单，单据实时传递到总部，减少接单员及人工接单量，提高单据准确率
- ✓ **释放人力成本空间 提升财务工作效率**：财务工作人员由应用系统前的14人，减少到目前10人



财务经理 王雁

“我们企业经营品类多，包括库存、应收、资金都要分品类。用了T+Cloud后，我们把这些品类进行整合，实现精准的目的，按部门分品类看利润情况，包括报表分析。”



← 码上观看

快消品 / 商贸 / 批发

常州盘古 传统批发业的转型升级路



常州盘古网络科技有限公司

常州盘古网络科技有限公司成立于2015年，是阿里零售通在苏南地区的金牌合作伙伴，主营各类饮料及酒水的批发，业务区域辐射常州及周边地市。电商时代到来后，由线下档口经营转型到开拓线上批发业务。

管理诉求

- ◆ 手工抄录客户在1688零售通下的订单，然后录入到T+，低效错误率高，且由于时效性差，导致库存准确性低，易发生超卖现象。

重点应用：T+Cloud B2B云商

T+Cloud应用实践

- ✓ 实现从1688零售通平台实时抓单，库存准确性提高，12小时内完成配送



副总经理 王凤

“自从1688平台和T+Cloud打通后，对我们的实时抓单、实时时效、实时库存都很有帮助，客户有更好的购物体验，我们也能在12小时内完成配送。希望依托T+Cloud能更好地拓展我们的业务。”



← 码上观看

常熟中浙 拣货效率提高50% 决胜新零售



常熟市中浙百货销售有限公司

常熟市中浙百货销售有限公司成立于2008年6月，是一家从事日用百货销售的公司，主要从事生活日用品的销售。公司是苏州常熟大型日用百货经销商，代理联合利华、宝洁、上海家化、蓝月亮等品牌的日化产品，在常熟200多家中大型超市进行销售。

管理诉求

- ◆ 拣货环节对老员工依赖度高，且相似产品多容易拣错货，效率低下；
- ◆ 原业务流程冗长，业务员访销后用纸抄回商家需求交给内勤，由内勤再录单到系统、仓库审核、发货，效率低，且无法为客户提供及时服务；
- ◆ 销售费用（赠品等）不断投入，不可避免的出现了很多“管理死角”的现象。

重点应用：T+Cloud移动仓管、移动下单、促销管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 启用PDA移动仓管，出入库单据直接在PDA中打开后结合存货标签打印，
- ✓ 拣货员不再用纸质单据边拣边记，避免了人为记错记漏；拣货系统可实时统计拣货员工作量、统计拣货业绩，便于内部管理；
- ✓ 移动端下单、收款，实时获取库存信息及时组织发货，节省成本提高效率
- ✓ 应用促销管理，业务单据直接匹配符合条件的促销政策，费用管理清晰明了



总经理 徐繁荣

“仓储原来都是手工清点，一是不准，二是人工方面投入更多的精力和时间。通过运用PDA移动仓管，仓库人员的拣货效率提高了50%，大大节省了人力成本。”



← 码上观看

徐州滕四 生意触网 24小时不打烊



徐州滕四餐饮用品有限公司

徐州滕四餐饮用品有限公司98年成立，是一家以批发一次性餐具、降解餐盒、口杯等产品为主的商贸公司，在徐州市场份额达到70%。在一次性餐具批零业，滕四也是无人不知无人不晓。

管理诉求

- ◆ 传统微信或者电话接单，有产品描述不清楚，信息错误，频繁造成错单漏单，准确率低。
- ◆ 应收帐款不易查清，坏帐、错帐，不明确原因等情况时有发生。
- ◆ 库存管理不够完善，造成库存积压或库存不足影响订单。

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 订货商城，增加生意机会，减少沟通成本，实现接单处理订单一体化管理
- ✓ 经销商随时随地手机自助下单，不受时间、空间限制，提高订购机会
- ✓ 接单员由原来的15人降低到3人，人力成本下降80%；接单即刻组织发货，送货效率提升80%



创始人 滕尚庆

“从T1一直到今天的T+Cloud，畅捷通一直带给我惊喜，一路走来，满足我从初创到成长过程中的一切管理需要，帮助我更好地服务我的客户。”



← 码上观看

安信物流 搭建自主营销平台，拓展客户提高满意度



常州安信物流有限公司

从最开始给几个朋友代购几种化妆品，随着不断发展壮大，现在拥有固定客户代购商品品种上千的公司。

管理诉求

- ◆ 接单范围小，人力成本高、工作效率低，如何处理关税问题是普遍存在于代购企业的，这都会直接影响客户满意度，如何快速计算成本，如何提升工作效率及提升客户满意度，这对企业来说，是至关重要的！

重点应用：T+Cloud微信营销

T+Cloud应用实践

- ✓ 搭建自主微信平台，拓展客户，及时发货提升客户满意度；
- ✓ 库存预警可掌握库存，及时补货，保证所有商品有货可售；
- ✓ 实时成本核算及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理；
- ✓ 加快库存周转、降低过度囤货占用大量资金成本。



财务负责人 李怀瑾

“现在有了微商城，直接下单付款，然后只牵涉到发货的问题，这就减少了很多的环节，也增加了很多销售量，这肯定是有利无弊的。以前货来了，两天以后才可以卖，现在货来了以后，大概一个上午扫一扫，下午就可以卖了。”



← 码上观看

南京合惠 数据智能分析，赋能业务运营

管理诉求

- ◆ 业务员用手抄单订货，业务处理周期冗长，工作效率低，客户要等到第二天才能收到货。
- ◆ 商品价格把控不严格，影响业务员业绩考核及公司利润。
- ◆ 客户欠款跟进不及时，出现丢单落单现象，造成应收账款回款周期长。

重点应用：T+Cloud移动端、审批流

T+Cloud应用实践

- ✓ 业务代表移动下单，实时同步总部内勤，实现当天配送，提效50%
- ✓ 使用配货单，将订单合并打印汇总单据，方便仓管人员拣货，工作提效
- ✓ 启用审批流及货品最低售价控制，严把价格关，控制企业毛利
- ✓ 了解活跃客户及质优业务员，制定相关业务策略
- ✓ 客户欠款手机提醒，并通过微信发送给客户，避免错过客户结款期限将应收账款拖到下个月，促进应收回款
- ✓ 企业内部部门实现数据资源共享，财务业务一体化运营



联合创始人 卢福云

“手机下单直接在终端客户这边下单，实时在线的，我们这边下完单就可以看到，手机上面也可以收到短信，相对来说送货及时性提高了，仓库配货的管理效率也提高了。通过系统把控，只要业务员下单，价格就自动带出去了。对于我们来说终端客户价格平稳，不像以前今天这个价，明天那个价，客户多了以后，不一定记得住。现在通过系统帮你做这个事情，正确率高得多。”



← 码上观看



南京合惠食品贸易有限公司

南京合惠食品贸易有限公司是一家典型的快消品物流配送企业，为南京溧水、高淳俩地的2000余家快消品商超、小卖部等终端客户提供十几个品牌的饮料及食品的批发及配送服务。

雅安平杰 好工具创造高效益



四川雅安平杰商贸有限责任公司

四川雅安平杰商贸有限责任公司成立于2003年，专门为雅安及周边地级县的超市进行休闲食品、饮料、奶粉、家居塑料装饰等快消品的配送。

管理诉求

- ◆ 日常业务流程冗长，访销员跑店后用纸抄回商家需求，回来交给内勤，由财务再录单到系统，再给仓库审核，再发货，效率极低
- ◆ 业务员为了追求销量，经常用低于成本的价格进行销售
- ◆ 由于路线规划不全面，直接影响访销员日拜访客户量

重点应用：T+Cloud跑店管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 在客户处访单后，直接通过手机下订单，提早了24个小时，现场解决，最快的商家在当天就能收到货
- ✓ 事先做好存货价格把控，控制最低售价。应用“客户价格本”和“存货价格本”带出商品售价，业务员可自行掌握的价格浮动区间，既给了业务员一定的灵活性，又保证了企业的利润
- ✓ 科学规划客户拜访路线，访销员每天能多走访3家客户，销售业绩节节攀升



总经理 李杰

“所有的访销员都是通过手机进行报单和要货，发货响应时间从24小时到12小时又缩短到目前的2小时！客户服务和外勤人员管理方式是我经营的重中之重！科学规划客户跑店路线，为我们配送企业赢得了时间，时间就是我们的生命！”



← 码上观看

临沂君发 提升企业管理效率



临沂市君发集团

临沂市君发集团初创于2001年。君发集团业务有几个板块，一是电商板块，二是传统板块。电商板块，主要开发自己的产品；传统板块由集团母公司担纲，主要做批发、团购、零售。服务的客户有鲁南集团、金正大、史丹利，金锣集团，山东省邮政，各金融体系的建行、民生、中行等都为君发的核心客户。

管理诉求

- ◆ 加强应收款的管控
- ◆ 提高库存周转率

重点应用：T+Cloud微信营销、信用额度控制

T+Cloud应用实践

- ✓ 实现财务、业务一体管理
- ✓ 设定客户授信额度及业务员授信额度，管理应收款
- ✓ 通过微信营销的互动与积分增加客户粘性



财务总监 王志栋

“我们使用了微信营销板块、会员积分兑换板块，对企业（管理）有明显的提升。会员板块是对老客户管理，客户积分兑换，增加客户黏性，而且我们也能更便捷把我们的产品和服务推送给客户，增加我们与客户之间的效率。”



← 码上观看

母婴玩具 / 文具用品

豫婴龙 业绩翻番 工作提效60%



河南豫婴龙商贸有限公司

河南豫婴龙商贸有限公司成立于2014年，三位年轻人怀揣同一个梦想走到一起。五年风风雨雨，从单店发展到目前拥有三家直营店、六家加盟店，拥有近九十人的团队，业务覆盖电商、批发、零售，每年业绩翻番。

管理诉求

- ◆ 微信报单错误率高，订单数量大，接单效率低，人员成本过高。
- ◆ 应收账款回款慢，并且呆帐、坏帐率较大。

重点应用：T+Cloud订货商城

T+Cloud应用实践

- ✓ 搭建经销商订货平台，订单状态实时查，减少沟通成本，避免错发、漏发等现象，提升了经销商满意度
- ✓ 库存最低、最高的安全预警，加速库存周转1倍
- ✓ 仓库单据批量打印配货响应速度快，从原来24小时，现在提升到2小时



创始人 吴信杰

“应用订货商城，130多单以前6个人才能实现，现在1个人就实现了，非常便利。极大提升我们工作效率，极大降低我们的出错可能性，呆账、坏账率极大的减少。这几个方面对于整个企业来说都是至关重要的。”



← 码上观看

金科状元 连锁门店的资金监管



西安金科状元文化用品有限公司

从2006年第一间个体文具店，到2010年第一家加盟店，目前金科状元在西安地区拥有40多家文具连锁门店，“金科状元”在文具行业家喻户晓，深受各界事业单位、学生的欢迎与喜爱！

管理诉求

- ◆ 加盟店最初采用粗放型管理，无法实时掌控各店销售及资金状况
- ◆ 各门店文具品类及价格无法实行统一管理
- ◆ 无法实现总部和单店之间商品的快速调拨

重点应用：T+Cloud加盟店管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 直接查看各门店每天收多少钱，现金、微信、支付宝、银行卡各是多少
- ✓ 掌控门店商品是否打折出售、会员积分兑换等活动，了解产品毛利
- ✓ 实现各加盟门店间商品的快速调拨，节省加盟门店进货时间
- ✓ 门店最低库存预警提示，及时对门店进行配送，有效防止门店断货



创始人 金总

“最初的加盟店管理比较粗放，聊到业绩什么的，只能靠店里聊或者电话沟通，整个数据都是不真实的。现在我能随时了解各店零售数据，这对加盟店、直营店管控很方便，做零售，资金监管是最重要的！”



← 码上观看

一起牛 解决个性化管理需求 开疆拓土母婴市场



郑州火牛商贸有限公司

郑州火牛商贸有限公司（一起牛）成立于2009年，是一家专业做母婴用品批发业务的企业。主营各大品牌奶粉、纸尿裤等母婴用品，公司渠道已遍布河南省及周边十几个省份。

管理诉求

- ◆ 薄利多销，价格波动，设置最低售价控制
- ◆ 物流代收，三方交易，把客户与结算客户分开处理
- ◆ 代购商品，有账无货，通过单据自定义项解决
- ◆ 打单缓慢，发货延迟，使用单据批量打印
- ◆ 客户应收/应付混乱，查阅往来单位对账单
- ◆ 采购不及时，痛失商机，针对最低库存预警
- ◆ 经常退换货，批次难管，启用批号和保质期管理

重点应用：T+Cloud财务业务一体化，保质期管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 帮助企业避免亏本交易，降低损失，利润空间有保障
- ✓ 帮助企业理清了三方交易的往来账，将物流代收与客户挂账的结算方式分开处理
- ✓ 解决了企业代发商品的业务，不减实际库存，也可以使账实相符
- ✓ 帮助采购员解决了及时补货的问题，不再应库存不足而痛失商机
- ✓ 对批次和保质期进行管理，仓库配货员再也不用参考客服下单时标记的备注去配货了，避免了因账货不符带来的损失



创始人 石高见

“公司规模不断拓展，组织架构不断丰富，交叉互补的业务流程衍生出一系列个性化需求。T+Cloud帮助我们能够实现库存的精准管理、数据的精准分析，还有精准营销，帮助我们事业更进一步的提升，生意做的越来越好。库存更准了，效期也更准了！我信任T+Cloud！”



← 码上观看

服 装 行 业

不尔商贸 线上线下一起经营



苏州不尔商贸有限公司

苏州不尔商贸有限公司是上海 Amelie Wang 在江苏地区唯一代理商，专注于童装、亲子装销售及高级定制。着力于想对国内高端带有中式风格的亲子服装做影像，有自己的门店，专柜，加盟商，具体来说，公司是做品牌运营。

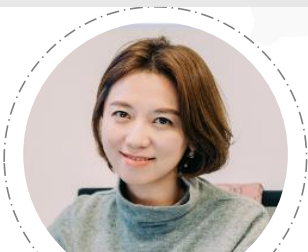
管理诉求

- ◆ 需要掌握各个门店的商品库存情况，以便及时作出调整配货。
- ◆ 加盟商关注订单情况，无法及时跟踪发货情况。
- ◆ 无论是对客户还是经销商，都希望尽可能以最高效、最便捷的方式能够把商品第一时间送到客户手里。

重点应用：T+Cloud 微信营销、电商通

T+Cloud 应用实践

- ✓ 依托T+Cloud及电商通、微信营销实现线上线下无缝对接，实施掌握台前台后
- ✓ 提高客户订单响应速度、准时交付订单、提升客户满意度
- ✓ 优化业务员的业绩考核、按照给公司带来的利润贡献公平合理
- ✓ 加快库存周转、降低过度囤货占用大量资金成本
- ✓ 库存预警可掌握库存，及时补货，保证所有商品有货可售
- ✓ 多维度分析业务的需求，对商业决策起到辅助作用



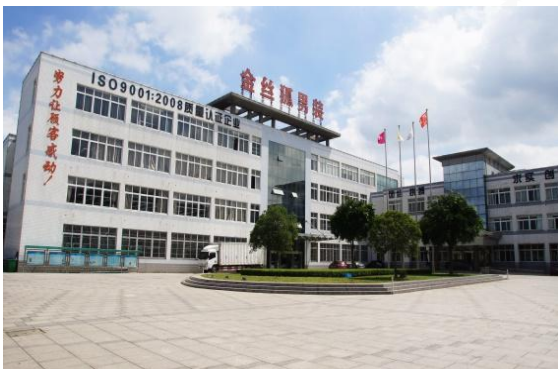
总经理 胡雨

“其实有了系统以后，通过系统大数据，我会更精准的知道，都不需要他来告诉我，我就知道这个市场顾客偏好是什么，每个月、每个季度、每年能做到营销额是什么样的。这个东西对我们非常重要的，这决定下一步下一年度市场配货，包括我对整个市场销售额预估的问题，所有最后的东西是要回到报表的。”



← 码上观看

金丝狐 有效降低库存积压50% 强化内控应对消费升级



江苏金丝狐服饰有限公司

江苏金丝狐服饰有限公司创立于1995年，主要经营金丝狐和JamesFox两个男装品牌。在全国20多个省市、直辖市设立区域营销中心，强大的营销网络为全国消费者提供更加周到全面的服务！

管理诉求

- ◆ 了解实际与计划的差异，寻找差异的原因和改善的方向，实现PDCA良性循环。

重点应用：T+ Cloud购销/库存/生产

T+Cloud应用实践

- ✓ 严控采购，杜绝随意下单，做到准确采购备货，有效降低库存积压50%
- ✓ 严格要求领料部门依据计划领料，调整实际耗用成本和计划成本之间差异，降物料损耗降到最低



总经理 陈琢

“通过运用T+Cloud系统几个月下来，我们在技术科BOM的搭建、原材料采购和入库、急需物料的短缺和积压、应付款核算和支付等方面的监控和改善，都取得了较好的效果。”



← 码上观看

常熟凤禧 借助T+Cloud做内控 打造名副其实实效60%



常熟市凤禧服饰有限责任公司

凤禧服饰成立于2000年,是一家集设计、生产、销售中高档女装为一体的时装公司。

管理诉求

- ◆ 之前信息化产品只能是单项或者部门级的简单财务或仓库核算软件,无法使企业的资源实现信息共享
- ◆ 供应链和生产制造方面目前没有软件系统进行管理,大部分业务工作处于手工单据传递的状态,无法达到公司对供应链和生产制造管理上的精细要求

重点应用: T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 严格按物料清单定额领、发料: 据生产订单上产品计划用料进行领料, 防止多领造成浪费, 物料控制更合理
- ✓ 规范应收款管理, 跨年迅速查应收; 月底及时、准确进行应收对账, 加快应收回款速度



创始人 李晶峰

“现在通过系统进行科学核算, 算出来原料需要多少, 采购就按照需求量去购买。从管理角度上来说, 你要整个库存想管控好, 上系统是必须的。人工误差比较大, 我觉得这是T+Cloud系统比较优势的地方!”



← 码上观看

高 新 科 技

江苏宇天 实现精准库存管控



江苏宇天科技有限公司

江苏宇天科技有限公司隶属于宇天集团，主要从事进出口贸易，目前具有十几年从事国际船舶物料设计、制造、经营的专业经验。与全世界二十多个国家和地区的船舶供应批发商或零售商有长期稳定的合作，其中包括全球最大的船舶供应商和船厂。旗下品牌已获得全球一些知名船东船运公司的认可和指定。

管理诉求

- ◆ 实现财务业务一体化管理，实现对购销的严格把控
- ◆ 要求库存做到精细化管理，防止错发漏发
- ◆ 需要精准的销售数据，帮助企业进行数据分析及决策

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 库存预警可掌握库存，及时补货，保证所有商品有货可售
- ✓ 多维度分析业务的需求，对商业决策起到辅助作用
- ✓ 往来单位应收应付、预收预付清晰有据可依，资金情况心中有数



财务总监 商云

“用T+Cloud更直观，时效性比原来更快。现在定期检查一下销售毛利分析表，这个对企业帮助比较大。最高最低限量，既不会因为库存量过高占用大量资金，也不会因为库存量超最低限度，造成货供应不上，影响销售。从两方面提高资金的周转，及时提供给客户，能够赶上客户的体验，对后期的合作都是有帮助的。”



← 码上观看

普瑞米特 打通信息壁垒 实现财务业务一体化



西安普瑞米特科技有限公司

一家致力于智能燃气仪表及公用事业信息化管理平台配套产品研发、生产销售和技术服务为一体的高新技术企业。公司的主要产品有二十二年的沉淀，严密的组织管理体系、雄厚的技术研发能力、优质的产品、健全完善的服务平台，使得普瑞米特先后荣获“高新技术企业”“优秀瞪羚企业”、“中小企业创新研发中心”等多项殊荣。

管理诉求

- ◆ 方便、清晰地查询各期应收款的发生额，有效促进应收回款。
- ◆ 加强了在采购、库存等方面的管控。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 加强应收管控：业务员可依据系统提示，主动催收应收款
- ✓ 穿透式查询：通过凭证，直接查询相关的采购、销售业务，掌握整体业务运营状况
- ✓ 财务业务一体化管理：各部门间实现数据共享，有效提升工作效率



财务经理 刘存林

“客户的钱什么时候能收回，我这段时间要准备多少款，这两项是我最大关心的。之前做应收，逾期了是口头上提示业务人员进行催帐处理。现在T+里面有一个消息预警，在逾期或者快到期的时候提示他，客户回款也明显好转了。”



← 码上观看

西安非凡士 财务业务一体化管理



西安非凡士机器人科技有限公司

成立于2011年。成立之初主要从事机器人的研发、生产和销售。

随着3D打印机被广泛应用于工业设计、院校教学、家庭教育等方面，西安非凡士抓住市场机遇，重点进行3D打印机的自研和生产，客户遍布全国各地，销售增速喜人！

管理诉求

◆ 非凡士管理层非常关注企业内控，想借助信息化产品实现对从前端采购到后期销售的一条龙统一管理。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 实现了企业财务业务一体化管理
- ✓ 加强库存管控，设定最低、最高及安全库存，确保缺货成本降到最低，保证生产及销售
- ✓ 启用价格管控，按存货、部门、客户三个维度设定产品最低售价，确保公司收益
- ✓ 启用客户信用管控，及时催收应收款，确保公司资金不受损失



财务 徐经理

“产品解决了从业务到财务一体化的整体，统计、查询，包括业务那边去拉他们的一些想要的数据，比如说按大区，按业务员，按产品，按存货，按部门等，都能很容易拉出来。包括我们从前端采购付款，到中期合同执行，再到我们后期销售收款，整体就是一条龙的集成！”



← 码上观看

环 保 行 业

丽华环保 降低人工成本 提高工作效率



池州市丽华环保科技有限公司

池州市丽华环保科技有限公司创建于2009年，当初选择环保行业，主要是朝着国家发展方向，现在品已经普及到100多个国家和地区。利华公司目前产品的品类已经达到200多类，涵盖了所有清洁产品类。

管理诉求

- ◆ 合理管理库存，减少库存积压，提高企业流动资金的利用率。
- ◆ 客户订单人工追踪过程繁琐，浪费时间效率低。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 库存预警便于掌握库存，及时补货，保证有货可发；
- ✓ 实时成本核算及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理；
- ✓ “订单跟踪”随时答复客户订单进展状态，客户满意度提升



总经理 李良友

“从企业发展的角度来看，企业不断发展壮大过程中都考虑降低成本，尤其是人工成本，我们上了软件以后，工效提高了，劳动效率提高了，同时好多岗位人员减少，这对企业来说，无论从数据的准确性，还是从降低成本方面，对企业来讲都是受益的。”



← 码上观看

电 子 行 业

庆亚电子 借大数据 实现产、供、销综合管理



江苏庆亚电子科技有限公司

江苏庆亚电子科技有限公司创业之初以电路板的加工为主，经过十四年的发展，从代工转型OEM、ODM的合作模式，相继为多家客户实现从电子产品开发、物料代采、产品加工等一条龙服务。

管理诉求

◆ 之前，整个企业运行采用纸质化的体系运行模式，时效慢，人员投入多，综合运营成本高。希望从系统运营上，打掉纸档办公模式。通过系统信息化，把各个部门之间的工作流串起来，更有效的提高工作效率。同时希望加强对物料领用的管控，减少浪费。

重点应用：T+Cloud财务/业务/生产

T+Cloud应用实践

- ✓ 打通部门壁垒，做到业务数据透明化，实现业务数据在各部门的共享使用
- ✓ 利用BOM（物料清单），进行采购、发料、排产、生产、成本核算，实现一条龙管理
- ✓ 据销售经营大数据，了解销售旺季、畅销产品，为厂内产能储备提供数据参考依据



运营副总经理 陈为庆

“使用系统后，数据得到共享。我们生产资料BOM管理得到很大改善，实现了车间配料同仓库的无缝对接；生产会依据材料出库单进行领料，这样能够更好的管控我们仓库物料发放，减少企业浪费。”



← 码上观看

晓创光电 成就企业高效管理



苏州晓创光电科技有限公司

苏州晓创光电科技有限公司成立于2011年，拥有优秀的人才和尖端的技术，专门为电子行业的客户做产品无损检测。公司自主开发的视觉检测软件获得国家多项专利，专为电子制造、医疗保健行业提供机器视觉系统和自动化系统解决方案。

管理诉求

- ◆ 老板经常出差，需要手机审批业务单据、查看业务报表
- ◆ 实时掌握外勤员工行踪，了解外勤人员日常工作状态；实时获取企业经营数据，及时调整企业业务策略
- ◆ 没有专业IT维护人员和专业服务器，考虑网络及数据安全需求

重点应用：T+Cloud移动审批、业务报表

T+Cloud应用实践

- ✓ 手机审批所有业务单据，查看常用库存日报、销售日报、资金日报等报表
- ✓ 实时监管外勤，随时了解外勤工作状态，优化调度，提高员工工作效率，降低人力成本
- ✓ 公有云ERP，24小时不断网、不断电，管理层可进行销售数据分析、回款状况分析，及时获取经营数据，可以及时调整业务策略以取得更优销售业绩



创始人 殷晓平

“现在我们取向于用在线的办公软件，刚好T+Cloud符合我们应用的需求，从我的角度来说，我们架设服务器肯定不如（厂商）。他们的管理、安全肯定比我们自己做的好，我们都没有网络安全的经验，我们对服务器基本一无所知，委托第三方去做肯定是未来的趋势，更专业。”



← 码上观看

酒 水 饮 料

苏坤酒庄 新零售下的企业营销升级路



苏坤酒庄南京有限公司

苏坤酒庄南京有限公司创建于2008年，主要经营古井贡、洋河、双歌系列的南京地区代理商，后来在经营当中发现，客户也有其他的需求，所以我们增加了一些农产品、茶叶、节日礼品产品的代理。主要是通过门店、团购人员的团购渠道，和分销渠道，这三种渠道做一些传统的销售。目前在南京一共有四个直营门店。

管理诉求

- ◆ 公司计划进行迅速扩张，线下地推成本巨大
- ◆ 酒类产品涉及到返利，运输成本，行市变动等，造成成本管控困难
- ◆ 外勤人员不常在电脑旁边却时常需要下单销售

重点应用：T+Cloud微信营销

T+Cloud应用实践

- ✓ 利用“微信营销”把产品介绍、产品价格推送给目标客户，进行快速扩张发展分销商
- ✓ 发展企业微分销商，用分销分润的方式发动下游经销商和老客户，协助推广公司产品，扩大品牌知名度
- ✓ 外勤业务员利用工作圈手机下单，并查询相关价格和库存情况，更高效的进行销售



创始人 钱学华

“商城和线下结合是一个很好的方式。过去我们通过门店把客户整合在一起，门店就像一个平台。微信商城里有返利、有分佣，有积分，通过这种方式增加客户黏性，希望通过商城这种模式吸引到这批人，解决他们所有物流储运，把身边的资源变现。”



← 码上观看

名扬酒业 打造新经济新零售时代事业新蓝海



西安名扬酒业有限公司
25 HOURS FOR SERVICE
www.xianmingyang.com

西安名扬酒业有限公司

名扬酒业创立于1996年，经过20年的专业酒水经营，目前已经发展成为一家专业的酒业公司，为遍布西安七、八百家大小商超、便利店、酒吧等做酒水配送。

管理诉求

- ◆ 客户一直使用的是T3财务业务一体化软件，随着业务量慢慢增大，客户管理方面的需求日益满足不了，遂升级到了T+Cloud标准版财务业务一体化。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 应用审批流，各领导以及财务进行审批，单据到达财务处由财务更新存货销售价格本
- ✓ 销货单设计开票价格字段，隐藏实际结算价格，解决客户单据开票价格与挂账价格不同的问题
- ✓ 客户销货单价格由财务更新存货价格本销售单价带出，开单员设置无权限修改销货单单价权限，避免了各开单员自身开错单价的风险，方便财务工作
- ✓ 业务员巡店，手机查询库存后下销货单，配送部接到订单，12个小时之内全部送到。配送及时，客户满意



财务经理 解美娜

“T+Cloud给我们带来一个很大的方便，就是实时库存，目前我们送货率达100%。销售人员拿手机随时关注哪些产品库存不足、缺货、断货后，通知采购部及时备货。另外，财务可以准确查询到存货的毛利情况，运费分摊、销售折扣等为财务核算提供了准确性！”



← 码上观看

茅岩莓 规范管理，提效30%



张家界茅岩莓有限公司

企业是2000年是兼并当时湖南张家界应用植物研究所而成立的。目前是生产具有张家界当地特色的藤本植物，是集生产、销售、栽培、科研于一体的湖南省农业产业化和林业产业化双龙头企业，同时也是国家的高新技术企业，

管理诉求

- ◆ 库存管理是企业较大的问题，库存结余情况需无法随时掌握，需要隔三差五去库房盘点，耗时耗力
- ◆ 商品的是否还在保质期内，也是企业较为关注的一个问题
- ◆ 改进财务日常劳动程度，加强成本核算，精细到位

重点应用：T+Cloud财务业务一体化，批号管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 财务业务一体化，及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理；
- ✓ 批次管理，避免商品过期给企业带来经济损失；
- ✓ 仓库可批量打印单据，提高效率，发货及时。
- ✓ 不同维度分析业务的需求，个性化寻找客户名单，对商业决策起到辅助作用。



董事长助理/副总经理
李兴旺

“T+Cloud软件的使用，既省时，又省力，又省人工。通过综合来看，从效率和节约人员成本的角度综合考虑。我个人觉得应该是提高了20%-30%。”



← 码上观看

中盐宁夏 精准营销赢得市场先机



中盐宁夏糖酒副食品有限公司

中盐宁夏糖酒副食品有限公司地处位于史上西夏王朝的首都银川，主要经营的就是食糖，市面上的名烟、名酒，还有库房的经营和出租等，是一家连锁零售企业。

管理诉求

- ◆ 财务业务分开结算导致，人力成本高，工作效率低，价格混乱是普遍存在于零售连锁企业的管理问题，这都会直接影响客户满意度，最终给企业的规模化发展造成障碍！

重点应用：T+Cloud零售管理 会员管理

T+Cloud应用实践

- ✓ 统一会员管理，各门店会员享受公司统一的价格优惠政策
- ✓ 库存预警可掌握库存，及时补货，保证所有门店有货可售；
- ✓ 实时成本核算及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理；



财务主管 秦成立

“业务上从订单开始一直到最后的单据，整个销售完成，都是一步一步的，最后财务上面做单的时候只把数据提出来就是可以用，提出来就可以自动生成凭证，这样减少大量的工作量。现在事前事中事后全部可以跟踪了，出表特别快捷。月末的时候这块节约了大量的工作时间，工作效率至少提高40%。”



← 码上观看

餐 饮 行 业

鲜洋城 统一管理加盟店



内蒙古鲜洋城餐饮管理有限责任公司

内蒙古鲜洋城餐饮管理有限责任公司成立于2006年，多年来一直秉承“坚持品质、敢于创新”的经营理念，推出以新时代蒙族文化为情感中心的鲜洋城3.0版新蒙式鲜火锅精品餐厅。餐厅定位于为新时代社会精英群体提供精致的产品和优质的就餐体验，现已发展成为具有民族特色的现代化餐饮连锁企业。

管理诉求

- ◆ 供应部无法及时判断菜类、肉制品等最新库存量，无法保证连锁门店的及时配送。
- ◆ 手工账繁琐，尤其到了月末核算的时候打钉子帐，如果不对，整个得重新查起。

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 库存预警便于掌握库存，及时补货，保证有货可发确保食材更新鲜
- ✓ 实时成本核算及时出财务报表、销售毛利分析表等，不用加班处理
- ✓ 先进先出法保证食材新鲜，避免商品过期给企业带来经济损失
- ✓ 及时配送，保证直营店，及各加盟店食材不断货及食材新鲜



财务总监 贾树霞

“传统的单店经营，已经无法满足消费者的需求。品牌连锁已经成为我们的主攻方向，咱们T+Cloud 版本是云端的，不管有多少店，我这边都可以操控的到，都可以统一做到配送和集中管理！”



← 码上观看

钢 材 行 业

隆源浩诚 财务增效65%



北京市隆源浩诚钢铁有限责任公司

北京市隆源浩诚钢铁有限责任公司自成立以来，连续多年被评为“北京地区钢材营销诚信企业”。

管理诉求

- ◆ 作为钢材贸易企业，隆源浩诚较关注企业存货的实时成本及客户应收欠款的回收

重点应用：T+Cloud财务业务一体化

T+Cloud应用实践

- ✓ 财务实时核算成本、出具财务报表，工作效率提升65%
- ✓ 启用应收预警管理，协助企业有效管控应收，降低赊销风险



财务经理 孙领芝

“我之前干的就是手工帐，没有财务软件。因为你是根据手工来出成本，肯定会有出错的时候。现在我们是业务单据随到随结，特别好，月底的时候也不用那么忙，每天都有逻辑的来进行工作，挺好的。我根据单子来做帐，当时就把成本结转了！”



← 码上观看

本钢聚丰 分支机构产、供、销全面管控



本钢聚丰发展有限公司

本钢聚丰发展有限公司成立于1983年，是以生产钢材板卷为主导产业的一个集团化公司，位于本溪经济开发区，现在是一家集新材料、新工艺、新技术为主要领域的一个核心企业。

管理诉求

- ◆ 由于本钢聚丰所属个别分公司所处地理位置的局限性，导致宽带网络无法接入，阻碍了企业整体生产经营数字化、信息化、网络化、现代化进程的步伐，解决这些难题对本钢聚丰公司来说，是至关重要的！

重点应用：T+Cloud财务业务一体化、移动端

T+Cloud应用实践

- ✓ 实时成本核算及时出销售毛利分析表等
- ✓ 启用审批流，严控原料采购，降低企业采购成本
- ✓ 掌握库存，及时补货，保证所有订单有货可发



办公室主任 张薇

“现在都是通过手机APP进行操作。随时随地看相关单据，因为我们公司每个季度都要做成本分析，这时候我们就要出大量的数据进行统计、筛选、核算。现在通过这套T+Cloud系统，它只需要选定一定的条件，然后就可以快速筛查统计。我觉得这套系统最好的一点就是可以多方位、多角度提供各式各样的统计表。”



← 码上观看

包 装 物

磐安向荣 T+Cloud数字化管理



磐安县向荣进出口贸易有限公司

创建于2007年，是集研发设计、规模生产、品牌营销于一体的现代化综合性制带企业，在义乌和磐安都设有工厂。义乌以染色和销售为主，而磐安的厂主要从事彩带的生产。

管理诉求

老总经常在义乌盯生意，磐安厂区有时无暇关注，由于信息不互通，问题随之而来：

- ◆ 义务销售和磐安厂区不能实时点对点联系，不清楚产品库存量，产品调货滞后，影响义务正常销售的同时，产生库存积压
- ◆ 生产上，无法迅速答复客户订单生产进展及交货时间

重点应用：T+Cloud财务业务一体化、移动端

T+Cloud应用实践

- ✓ 管理层实时掌握异地工厂和销售网点经营状况
- ✓ 标准化采购，对仓库货品做到合理库存管理，保证生产及销售
- ✓ 客户订单按期交货，客户满意度提升



创始人 付向荣

“以前软件的没有云端来的方便，要主机这样那样的比较不方便。现在是互联网社会，我在外面出差，在手机上随时随地可以了解工厂一切情况，也能够处理相应的事情。现在流行就是这样的，就是流行数字管理。”



← 码上观看

他们都在用。。。

食品生鲜



贵州锦亿达



烟台优纳食品



四川省侨光食品



石家庄金浩食品



山东明农农业



山东金牌麦特



池州丽华环保



郑州火牛商贸



河南豫安龙



西安金科状元



郑州福广商贸

家居建材\家电批发



北京金盾顶美



郑州亿豪家居



西安铭豪建材



西安万里电器



北京隆源浩诚



本钢聚丰

环保行业



徐州腾四餐饮用品



雅安平杰商贸



南京合惠贸易

商贸批发



常州安信物流

钢材贸易



张家界茅岩莓



苏坤酒庄



西安名场酒业



中盐宁夏糖酒



西安普瑞米特



江苏宇天科技



西安非凡士



江苏庆亚电子

酒水饮料



内蒙古鲜洋城

餐饮

高新科技



常熟凤禧



江苏金丝狐服饰



苏州尔尔商贸

服装行业

母婴玩具
文具用品

电子行业

郑州胜鑫 竭诚为您服务
河南省会计技能服务中心

